

Gastronomie Coach Nordwestschweiz (30% befristet; oder im Mandat)

Du willst etwas bewegen in der Gastronomie und hast Freude daran, Menschen für Veränderung zu begeistern? Als **Gastronomie-Coach** für **GastroFutura Nordwestschweiz** baust du ein Netzwerk auf, das Gastronom*innen verbindet, inspiriert und in ihrem Engagement für Neues & Nachhaltigkeit stärkt. Du bist die erste Ansprechperson in der Region und gestaltest mit deinem Einsatz den Aufbau einer lebendigen Bewegung für eine zukunftsfähige Gastronomie.

Foodways ist ein Purpose-orientiertes Beratungsunternehmen, das für seine Kunden aus der Lebensmittelwertschöpfungskette Dienstleistungen für den nachhaltigen und effizienten Umgang mit Ressourcen anbietet. Zu unseren Angeboten gehören das Netzwerk United Against Waste, das Food Save Management für die Gastronomie sowie unser digitales Tool Waste Tracker. Neu bauen wir auch bei GastroFutura den Hub Nordwestschweiz auf. Einen Eindruck findest du auf unserer LinkedIn Unternehmensseite.

Wieso wir dich brauchen

Für den Aufbau des Hub Nordwestschweiz von GastroFutura suchen wir eine engagierte Persönlichkeit, die in der regionalen Gastronomie zuhause ist und den persönlichen Kontakt liebt. Du bist das Gesicht von GastroFutura in der Region – du kennst die Betriebe, verstehst ihre Herausforderungen und verbindest sie mit konkreten Lösungen.

Deine Aufgaben

- Du baust das Netzwerk von GastroFutura in der Nordwestschweiz aus und gewinnst neue Gastronomiemitglieder und Partner*innen.
- Du begleitest Betriebe vor Ort, führst Kurzberatungen durch und nutzt dafür unsere Toolbox und den Zielkatalog.
- Du bist bei Veranstaltungen vor Ort präsent und Ansprechperson für unsere Kunden.
- Aufbau niederschwelliger Kommunikations- und Austauschformate, mit denen wir die Gastronomiebetriebe einfach erreichen können. Du entwickelst eine lebendige Community und betreibst Mitgliederpflege.

Das bringst du mit

- Erfahrung und/oder starkes Netzwerk in der Gastronomie oder Hotellerie in der Nordwestschweiz.
- Freude an direkter Kommunikation und Aufbau von Beziehungen.
- Interesse an Nachhaltigkeit und Food Save-Themen.
- Selbständige, strukturierte Arbeitsweise und Unternehmergeist.
- Lust, in einem agilen Team Verantwortung zu übernehmen.
- Du kommunizierst auf Schweizerdeutsch.
- Sales und/oder Kundenservice Erfahrung ist von Vorteil.

Das erwartet dich

- Ein sinnstiftendes Arbeitsumfeld mit viel Gestaltungsspielraum.
- Flexible Arbeitszeiten und -orte.
- Ein Team, das Zusammenarbeit, Eigenverantwortung und Wirkung lebt.

Die Form der Zusammenarbeit kann als befristeter Teilzeitvertrag oder auch als Mandat an eine selbständig erwerbende Person (z.B. Gastronomieberater*in) gestaltet werden. Nach einer gemeinsamen Testzeit, evaluieren wir den Erfolg gemeinsam und entscheiden über die Verlängerung.

Passt das zu dir? Dann sende uns deine Bewerbung in einer einzelnen PDF Datei per E-Mail an info@foodways.ch. Bei vorgängigen Fragen ruf uns an auf 031 331 16 16. Wir freuen uns dich kennen zu lernen!