

Nachhaltigkeit strategisch verankern – So gelingt es!

öbu-Webinar vom 11. September 2025

EMPOWERING RESPONSIBLE GROWTH





TERRA TEAM

40+ Berater:innen

BÜROS

Brixen (Headquarter), Innsbruck, Linz, Rovereto, Mittweida, Ulm, London, Zürich

KUNDEN

Weltweit - über sämtliche Branchen hinweg

ANERKENNUNG

Offizielles Kompetenzzentrum für «Bildung für nachhaltige Entwicklung» von den Vereinten Nationen (seit 2012)



Verbandsmitglied:

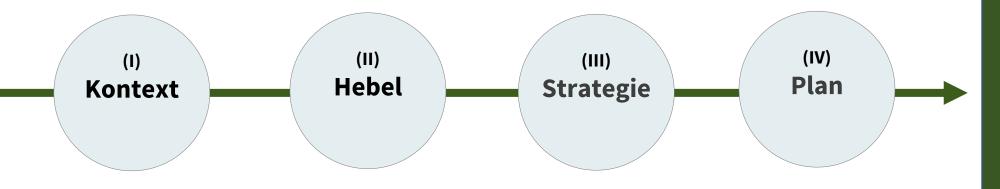


Kooperations- & Ausbildungspartner:



Beratungs- & Ausbildungspartner:





Agenda

Nachhaltigkeit richtig positionieren

Voraussetzungen schaffen

Strategiearbeit wirksam gestalten

Nachhaltigkeit operationalisieren





Kontext

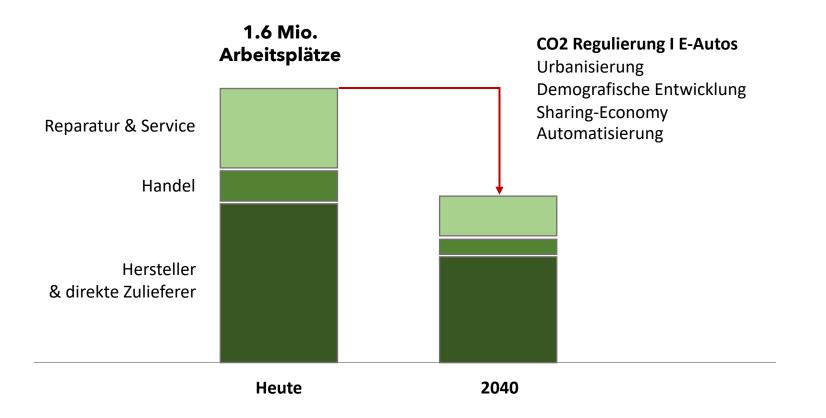
Wenn Nachhaltigkeit als eine Frage des Überlebens betrachtet wird, können Sie enorme Veränderungen bewirken!

Cameron Sinclair, Architekt und Gründer des Worldchanging Institute





Rund 600'000 Arbeitsplätze gehen bis 2040 in der deutschen Automobilindustrie verloren







Nachhaltigkeit als Chance verstehen.

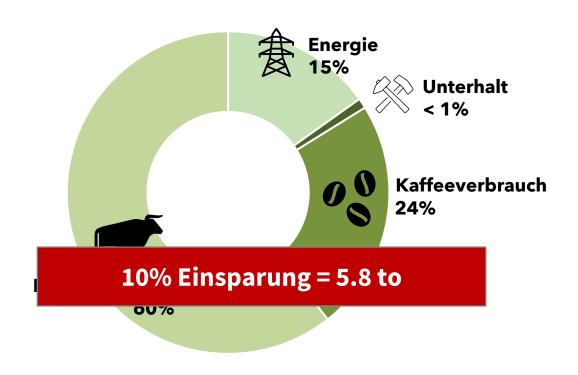




Hebel

Produktökobilanz Kaffee-Vollautomat

Nutzungsphase = 58.1 t CO2-äq Scope-3.11 | Nutzungsdauer 10 Jahre



Herstellung = 1.2 t CO2-äq Scope-1, 2 und 3 (ohne 3.11)

1% Verpackung 1% Herstellung im Werk 2% Transporte

100% Einsparung = 1.2 to

96% Materialien





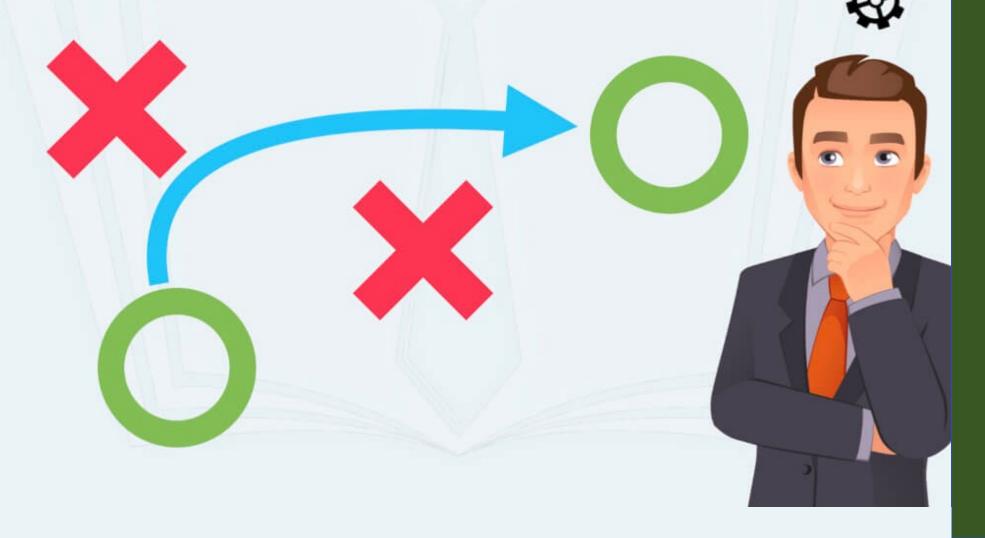
Unternehmen haben den grössten Hebel nachhaltig zu wirken immer bei ihren eigenen Produkten und Dienstleistungen.





Strategieentwicklung

Strategie



Was bedeutet Strategie?

PURPOSE

Warum existieren wir?
Der übergeordnete Sinn und
Beitrag des Unternehmens für
Gesellschaft und Markt.

POSITIONIERUNG

Wie unterscheiden wir uns? Unsere Rolle im Markt, unser Nutzenversprechen und strategischer Fokus.



POWER

Was befähigt uns?
Die Kernkompetenzen, Ressourcen und Stärken, mit denen wir erfolgreich sein können.

PLAN

Wie setzen wir um? Konkrete Ziele, Massnahmen, Rollen und Abläufe zur erfolgreichen Umsetzung der Strategie.

PROFIT MODEL

Wie verdienen wir Geld?
Das Geschäftsmodell mit seinen
Ertragslogiken, Hebeln und
Wirkungsmechanismen.

Strategie ist mehr als ein Plan.

Strategie ist der Kompass, der zeigt, wohin das Unternehmen will, wie es dorthin kommt und warum es gebraucht wird.

eigene Darstellung – angelehnt an 5P Strategy von Mintzberg





Globaler Impact Tourismus

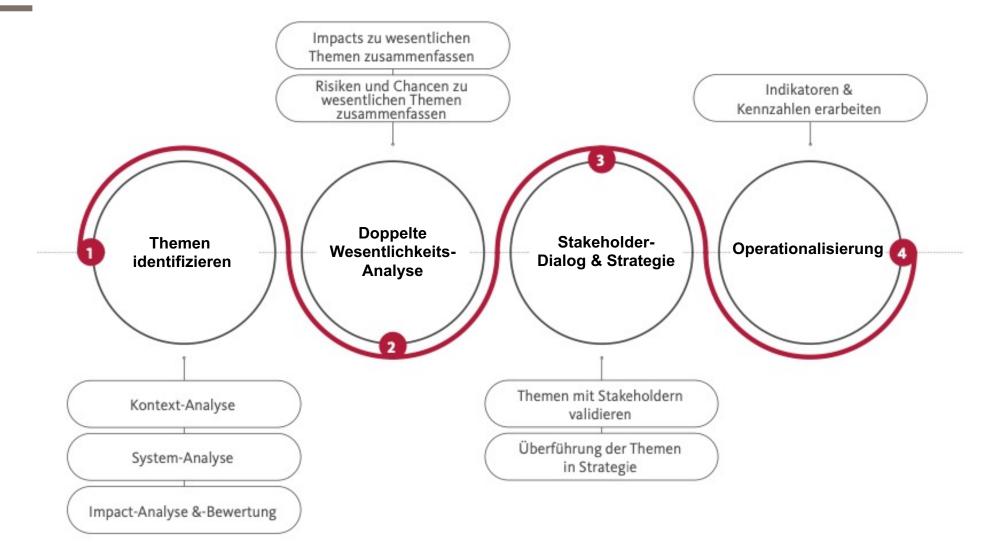
Der Tourismus stellt in vielen Ländern und Regionen ein wesentlicher Wirtschaftsfaktor dar:

- 1,4 Milliarden grenzüberschreitende Reiseankünfte pro Jahr
- + 4% jährliches stetiges Wachstum
- 10% des globalen BIP
- Jeder 11. Arbeitsplatz hängt direkt mit Tourismus zusammen
- 30% der weltweiten DL-Exporte gehen auf Tourismus zurück
- 8% aller globalen CO-2 Emissionen kommen aus dem Tourismus



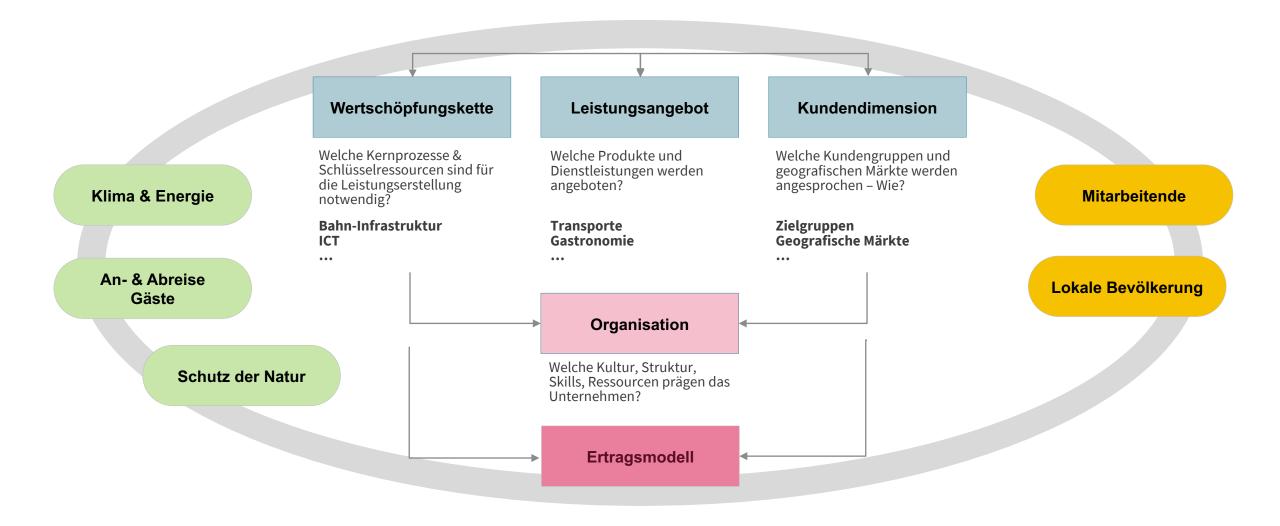


Prozess





Strategiemodell – wesentliche Themen





Erfolgsfaktor Partizipation

- **Erhöht die Qualität der Strategie:** Perspektivenvielfalt bringt relevante Themen und blinde Flecken frühzeitig ans Licht.
- **Stärkt Akzeptanz & Umsetzung:** Wer mitgestalten darf, trägt Entscheidungen eher mit Widerstand sinkt.
- **Schafft Nähe zu Realität & Markt:** Dialog mit Kunden, Mitarbeitenden oder Partnern verankert Strategie im echten Kontext.
- **Fördert Vertrauen & Beziehungspflege:** Stakeholder fühlen sich ernst genommen das stärkt Reputation und Zusammenarbeit.
- **Ermöglicht frühzeitige Innovation:** Neue Ideen und Lösungsansätze entstehen oft an Schnittstellen nicht im Elfenbeinturm.







Plan



Warum ist es so schwierig, einen guten Plan wirklich umzusetzen?

1. Zu viel auf einmal:

Viele Pläne überladen sich mit zu vielen Projekten und verlieren Fokus.

2. Fehlende Verbindlichkeit:

Ohne klare Verantwortlichkeiten, Zeitfenster und Ressourcen wird der Plan zur Wunschliste.

3. Strategie ≠ Alltag:

Zwischen "Strategie auf dem Papier" und operativem Alltag klafft oft eine Umsetzungslücke.

4. Zu wenig Monitoring:

Was nicht regelmässig überprüft wird, verliert an Bedeutung – operative Dringlichkeit verdrängt strategische Wichtigkeit.

5. Fehlender Sinn:

Wenn Mitarbeitende den Bezug zum "Warum" nicht sehen, fehlt Motivation und Identifikation.

Bedeutung von Ziel-Formulierungen



Warum sind Zielformulierungen so wichtig?

1. Ziele schaffen **Orientierung:**

Sie übersetzen Strategie in klare Richtung – alle wissen, worauf sie hinarbeiten.

2. Ziele machen Strategie messbar:

Nur was konkret formuliert ist, kann auch überprüft und gesteuert werden.

3. Ziele fördern **Fokus**:

Sie helfen, Prioritäten zu setzen – und verhindern operative Überlastung oder Aktionismus.

4. Ziele stärken Verbindlichkeit:

Klare Ziele machen Verantwortlichkeiten sichtbar – und fördern Engagement im Team.

5. Ziele sind der **erste Schritt zur Umsetzung:**

Ohne Ziel bleibt jede Strategie abstrakt – mit Ziel wird sie handlungsleitend.





Was schriftlich festgehalten ist, wird verbindlicher, klarer – und gewinnt an Wirkung.



Take Aways



Es geht um
Wettbewerbsfähigkeit
und
Zukunftssicherung.

Nachhaltigkeit und Strategie muss von den Entscheidungsträgern getragen sein; das funktioniert dann, wenn es dazu einen Business-Case gibt. Strategie ist der
Kompass, der zeigt,
wohin das
Unternehmen will, wie
es dorthin kommt und
warum es gebraucht
wird.
Partizipation ist ein
vielseitiger
Wirkungsverstärker.

Zielformulierungen, Quantifizierungen (KPI) und Verschriftlichung machen Strategie greifbar, überprüfbar – und letztlich wirksam.



Kontakt



Damian Wirth

Country Manager Schweiz Telefon: +41 79 912 31 71

E-Mail: d.wirth@terra-institute.eu

TERRA INSITUTE SCHWEIZ | Im Baumgarten 12 | 8500 Frauenfeld www.terra-institute.eu

